



O firmie

Jako IZZI THERM wyznacza sobie za cel strategiczne przewodnictwo we wprowadzaniu przełomowych technologii izolacyjnych, które definiują przyszłość budownictwa. Wprowadziliśmy syпки styropian, który rewolucjonizuje izolację pod posadzkowe, zapewniając doskonałą termoizolację oraz poprawiając efektywność energetyczną i akustyczną budynków. Ten certyfikowany materiał idealnie dopasowuje się do przewodów instalacyjnych, eliminując mostki termiczne i wyrównując nierówności podłoża, co gwarantuje równomierne rozprowadzenie ciepła przy ogrzewaniu podłogowym. Przyszłość budownictwa to budownictwo zrównoważone, które szanuje środowisko naturalne i jego zasoby. Dlatego tak ważne jest wspieranie rozwiązań, które uwzględniają te aspekty. Dla Nas idea ta była kluczową motywacją przy tworzeniu rozwiązań z materiałów o obniżonej emisji CO₂ i pochodzących z recyklingu. Nasze produkty spełniają powyższe założenia i stosowane są w różnych projektach budowlanych, od domów jednorodzinnych po obiekty przemysłowe z czego jesteśmy niezmiernie dumni.

Zakres obowiązków

- Aktywne pozyskiwanie i budowanie długoterminowych relacji z nowymi Klientami B2B (m.in. deweloperzy, generalni wykonawcy, firmy remontowe, architekci, projektanci wnętrz).
- Kompleksowa obsługa procesu sprzedaży – od pierwszego kontaktu, przez prezentację produktu, po finalizację umowy.
- Profesjonalne doradztwo techniczne i handlowe, dopasowane do indywidualnych potrzeb Klienta.
- Realizacja przyjętych celów sprzedażowych.

Wymagania

- Ma doświadczenie w sprzedaży B2B, najlepiej w branży budowlanej, chemii budowlanej, instalacyjnej lub pokrewnej.
- Cechuje ją samodzielność, przedsiębiorczość i silna motywacja do osiągania celów.
- Potrafi budować trwałe, partnerskie relacje z klientami.
- Jest komunikatywna, i posiada doskonałe umiejętności negocjacyjne.
- Posiada prawo jazdy kat. B.

Mile widziane

- Kreatywność, Pasja, Entuzjazm i Determinacja w osiąganiu celów zarówno prywatnych jak i zawodowych.

Oferujemy

- Wynagrodzenie oparte na atrakcyjnej prowizji od sprzedaży (B2B).
- Kompleksowe szkolenia produktowe i sprzedażowe.
- Niezbędne materiały marketingowe i próbki produktów.
- Wsparcie merytoryczne Działu Technicznego.
- Pracę w oparciu o wzajemne zaufanie i partnerskie relacje.
- To oferta dla Ciebie, jeśli czujesz, że to Twój czas, by zarabiać realnie od swoich wyników.

Informacje dodatkowe

IZZITHERM to synonim nowoczesnych i skutecznych rozwiązań w zakresie izolacji. Jesteśmy dynamicznie rozwijającą się firmą, a naszym flagowym produktem jest innowacyjna izolacja pod posadzkowa IZZI THERM WD100 R Standard, która rewolucjonizuje standardy komfortu i oszczędności energii w budownictwie zastępując styrobetony, pianobetony i EPS. Nie stoimy w miejscu – mamy ambicje, by być liderem, a do tego potrzebujemy Ciebie. Dlaczego warto z nami pracować? · Premiujemy wyniki: Oferujemy atrakcyjny, progresywny model wynagrodzenia (B2B) z wysoką prowizją, gdzie Twój dochód zależy bezpośrednio od Twoich efektów. Im więcej sprzedajesz, tym więcej zarabiasz. Nie ma tu miejsca na szklany sufit. · Sprzedajesz najlepszy produkt: Nie musisz "wciskać" klientom czegoś, czego nie potrzebują. Nasza izolacja pod posadzkowa IZZITHERM sprzedaje się świetnie dzięki swojej unikalnej skuteczności. Dajemy Ci do ręki produkt, z którym łatwo wygrywasz z konkurencją. · Swoboda i autonomia: Działamy w modelu B2B. Sam zarządzasz swoim czasem i terenem. Jesteś menadżerem własnej działalności, a my zapewniamy Ci wsparcie merytoryczne i najlepsze narzędzia. · Prawdziwy wpływ: Twoja praca bezpośrednio przekłada się na rozwój firmy. Jesteś naszym ambasadorem w terenie, a Twoje pomysły i feedback są dla nas bezcenne.